



マイペース買く

▽:「付加価値の高い製品なのに」。あるホームセンターのバイヤーから提示された仕入れ価格

大手ではないから」と言われたという。しかし

「商品そのものを評価してくれる別の小売店を通じてその商品を発売してヒットした」。

テラス



南さん

▽:「断ったホームセンターのバイヤーからは『ウチを利用して

に納得がいかず、販売をきっぱり断ったのは、ガードロック(大阪府豊中市)社長の南完治さん。

大きくなって下さい」とも言われたが、大きなお世話だよな」と苦笑する南さん。「量は追わず、ゆっくり成長して行く」と

理由は、ガードロックが

マイペースを賣く。